

Curso online:

Asesoramiento Legal para Emprendedores y Start-ups

PROGRAMA DEL CURSO

Si te interesa inscribirte a este curso, puedes pagar rápida y cómodamente por transferencia bancaria. El precio sería:

Argentina: \$86.000

Otros países: 90 dólares (si eres de Chile, Colombia y Uruguay podrás pagar en tu moneda)

Para realizar la transferencia escríbenos a nuestro WhatsApp haciendo [click aquí](#). Por ese medio te estaremos enviando toda la información para que puedas realizar el pago y acceder al curso una vez confirmado.

Acerca del curso

Aprende de manera práctica y detallada sobre el asesoramiento legal integral a emprendedores y start-ups. Se abordarán temas cruciales como convenios con accionistas, financiamiento de startups, documentos de inversión, equity financing rounds y más. A través de 6 clases en vivo y pregrabadas, obtendrás una comprensión profunda de los desafíos legales específicos que enfrentan las startups, proporcionándote herramientas esenciales para su éxito y crecimiento.

A quién va dirigido

Diseñado para abogados, consultores empresariales y personas prontas a graduarse de derecho que deseen especializarse y expandir sus conocimientos en el asesoramiento legal específico para emprendedores y empresas emergentes.

CLASE 0: Clase introductoria

- Descripción general del workshop y sus objetivos.
- Resumen del programa y estructura del curso.
- Explicación del formato de clases en vivo y material grabado, incluyendo fechas y temas clave

CLASE 1: Introducción al Marco Legal para Startups de Latam

- Introducción a los conceptos de startups y venture capital.
- Importancia del asesoramiento legal en el proceso emprendedor.
- Principales desafíos legales para emprendedores.

CLASE 2: Protección de la startup

- Fundamentos del Founder Vesting Agreement.
- Cláusulas habituales: Drag along, Tag along, ROFO.
- Protección de propiedad intelectual y activos empresariales.
- Contratos clave: NDA, Contractor Agreement, TyC, PP.

CLASE 3: Inversión

- Cómo levantar capital.
- Distintas etapas: pre-seed, seed, serie A.
- Documentos típicos de inversión: SAFE, NC, Kiss.
- Captable

CLASE 4: Empleados

- Estrategias para retener talento.
- Entrega de acciones a empleados.
- Contingencias laborales.
- Mecanismo de entrega de acciones: Stock Option Plan, otorgamiento de opciones de adquisición de acciones, vesting shares, phantom shares.

CLASE 5: Estructuración

- Estructuración corporativa internacional: LLC vs Corp. Estructura Cayman Sandwich.
- Estrategias para exit e IPO.

CLASE 6: Clase práctica

- Aspectos clave para levantar una ronda de inversión.
- Elaboración del captable de la compañía.
- Origen de los documentos de inversión.

CRONOGRAMA DE CLASES

Horario: 18 a 20hs (AR-UY -CH)
16 a 18 hs (CO)

NOVIEMBRE 2024

D	L	M	M	J	V	S
					1	2
3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16
17	18	19 INICIO DEL CURSO Clase 0 en vivo	20	21	22	23
24	25	26 Clase 1 en vivo	27	28	29	30

DICIEMBRE 2024

D	L	M	M	J	V	S
1	2	3 Clase 2 en vivo + Clase 3 grabada	4	5	6	7
8	9	10 Clase 4 en vivo	11	12	13	14
15	16	17 Clase 5 en vivo	18	19	20	21
22	23	24 Clase 6 grabada	25	26	27	28
29	30	31				